

Лидер в цифровой трансформации и информационной безопасности

30 +

лет на ИТ-рынке

30 +

представительств

**Полный
набор**

услуг и решений
для цифровой
трансформации

120,6 +

млрд руб.

оборот 2024

100 +

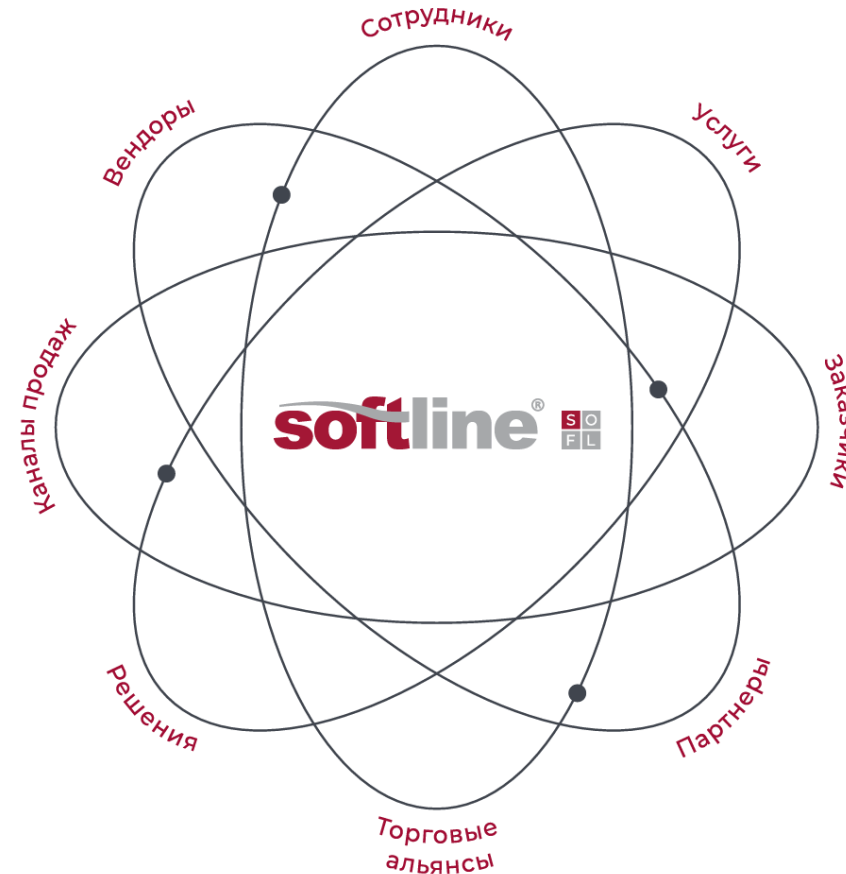
тыс.

клиентов B2B

11,1 +

тыс.

сотрудников





Softline Enterprise Agreement

Комплексный сервис для приобретения и
эксплуатации РПО

Переход на РПО: с чем сталкиваются заказчики

ИТ-инфраструктура на иностранном ПО

- ✓ Организации привыкли работать на иностранном ПО:
 - Высокое качество продуктов и сервисов крупных иностранных вендоров
 - Почти вся инфраструктура может быть моновендорной
 - Выстроенные процессы работы – от тестирования до отгрузки
 - Незначительные риски совместимости ПО
 - Многолетний пользовательский опыт
- ✓ Широкий канал поставщиков ПО и сервисов

Вызовы текущего момента

- ❓ Сложность выбора решения под задачи организации
- ❓ Отсутствие полноценных российских аналогов
- ❓ Возможные проблемы совместимости ПО разных производителей
- ❓ Риски масштабирования систем под большие нагрузки
- ❓ Разнообразные условия лицензирования РПО
- ❓ Отсутствие глубокой экспертизы по РПО у технических специалистов и пользователей
- ❓ Отсутствие выстроенных процессов у российских вендоров в обслуживании заказчиков на потоке

Российские организации ищут надежных ИТ-партнеров с высокой экспертизой по продуктам и проектам миграции на РПО для минимизации технологических рисков импортозамещения

ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ ПОТРЕБНОСТЬ В РПО –

ПРИБРЕТАЙТЕ ЕГО В SEA

В SEA вы получаете



ГИБКИЕ УСЛОВИЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ РПО ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

БЕССРОЧНЫЕ ЛИЦЕНЗИИ / ПОДПИСКА / ТРЕХЛЕТНИЕ ПРОГРАММЫ



ПРОГРАММА ПРЕИМУЩЕСТВ

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СЕРВИСЫ ДЛЯ УСПЕШНОЙ МИГРАЦИИ НА РПО И ЕГО ЭКСПЛУАТАЦИИ
ТЕХПОДДЕРЖКА, ОБУЧЕНИЕ, КОНСУЛЬТАЦИИ



ЛИЦЕНЗИОННЫЙ ЦЕНТР

ПЛАТФОРМА ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ИТ-АКТИВАМИ
ЛИЦЕНЗИИ, КЛЮЧИ, ДИСТРИБУТИВЫ, СЕРВИСЫ

ЧТО нужно, чтобы стать клиентом **SEA**

- 1 Приобрести РПО из списка вендоров**
НА СУММУ ОТ 2 МЛН РУБ ДЛЯ РАЗОВОЙ ЗАКУПКИ ИЛИ ОТ 300 ПК ДЛЯ РАССРОЧКИ ИЛИ ПОДПИСКИ НА 3 ГОДА
- 2 Подписать рамочное соглашение **SEA****
- 3 Зарегистрироваться в личном кабинете
Лицензионного центра**

Производители РПО - партнеры SEA

ВЫБИРАЙТЕ ЛУЧШИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ РПО С СИЛЬНОЙ КОМАНДОЙ И СТРАТЕГИЕЙ РАЗВИТИЯ ПРОДУКТОВ



ОС и инфраструктура



продуктивность



МойОфис



СУБД



облака



услуги



безопасность



100+ заказчиков выбрали SEA

Публичные кейсы



ГК Softline помогла авиакомпании S7 Airlines перейти на решение от P7 и получить преимущества [в рамках Softline Enterprise Agreement](#)



ГК Softline поставила холдинговой компании «Сибирский цемент» лицензии на серверную ОС Astra Linux и TrueConf [в рамках Softline Enterprise Agreement](#)



ГК Softline помогла Иркутской нефтяной компании мигрировать в российскую цифровую среду Яндекс 360 для бизнеса и [получить преимущества в рамках Softline Enterprise Agreement](#)



ГК Softline помогла МГЮА имени О.Е. Кутафина перейти на российское программное обеспечение и [получить преимущества в рамках Softline Enterprise Agreement](#)



Лучшие условия приобретения РПО от производителей

ВКЛЮЧАЯ ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ, РАЗРАБОТАННЫЕ СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ SEA

ВЫБИРАЙТЕ КАК ПРИОБРЕТАТЬ РПО ИСХОДЯ ИЗ ПЛАНА МИГРАЦИИ И БЮДЖЕТА

В рассрочку или подписку на **3** года, получая гибкость и выгоду в долгосрочной перспективе:

- ✓ Меньший платеж на старте
- ✓ Равномерные ежегодные платежи
- ✓ Зафиксированные на 3 года цены
- ✓ Техподдержка, обновления и мажорные версии РПО от производителей
- ✓ Скидки за количество ПК или объем и комплекты продуктов

С единовременной **100%-ной** оплатой лицензий или ежемесячной за подписки

По текущему прайслисту без фиксации цен на будущие закупки

«Используй больше, чем купил – оплаты в годовщину»



Программа сервисных преимуществ

ПРИБРЕТАЯ РОССИЙСКОЕ ПО В РАМКАХ SEA, ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СЕРВИСЫ ОТ СОФТЛАЙН

1

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

- **Мультивендорная техподдержка**, на стыке технологий
- **Advisory** (рекомендации по использованию продуктов и технологий)
- **Единая платформа** для обращений по всем вендорам SEA
- **Единый SLA** по всем вендорам
- **Помощь в эскалации** на вендора*
*при наличии прямого контракта на ТП с вендором

2

ОБУЧЕНИЕ В АКАДЕМИИ СОФТЛАЙН

- Курсы по продуктам для пользователей и технических специалистов

3

ДНИ ТЕХНИЧЕСКИХ КОНСУЛЬТАЦИЙ

- **Планирование** миграции
- **Проектирование** решений
- **Технические** вопросы



выделенный технический менеджер

ПОДРОБНЕЕ В [РУКОВОДСТВЕ ПО ПРОГРАММЕ](#)

Условия начисления преимуществ

Консультации по продуктам

Обучение в Академии
Софтлайн

Техподдержка

1 День консультаций
за каждые 5 000 000 рублей
в категории «Инфраструктура»

1 балл
за каждые 400 000 рублей в
категориях «Цифровое рабочее
место» и «Сервисы»

Пакет из 4 часов ТП
за каждые 2 000 000 рублей в
категориях «Цифровое рабочее
место» и «Инфраструктура»

Только 3-летние программы

Все типы поставок SEA

Продукты разделены на категории ЦРМ, Инфраструктура, Сервисы

Условия Программы Преимуществ доступны на [сайте SEA](#)

Программа сервисных преимуществ

ВЫ ТАКЖЕ МОЖЕТЕ ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ПРОМОАКЦИЯМИ, ДОСТУПНЫМИ ВСЕМ ЗАКАЗЧИКАМ, У КОТОРЫХ ОТКРЫТ ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ В ЛИЦЕНЗИОННОМ ЦЕНТРЕ, НЕЗАВИСИМО ОТ ОБЪЕМА СОВЕРШЕННЫХ ЗАКУПОК

Новое



Грант Yandex Cloud

- Для новых клиентов Yandex Cloud
- Сумма Гранта в зависимости от потребностей клиента

Действует до 31 декабря 2025

Новое



FinOps консультация

- Триальная версия FinOps-платформы Клаудмастер на 30 дней
- Бесплатная консультация на 30 минут по внедрению FinOps

Действует до 30 апреля 2025

Новое



Эмуляция фишинговой атаки

Бесплатное тестирование уровня уязвимости вашей компании к фишинговым атакам с использованием облачной платформы Infosecurity Training Center.

Действует до 30 апреля 2025

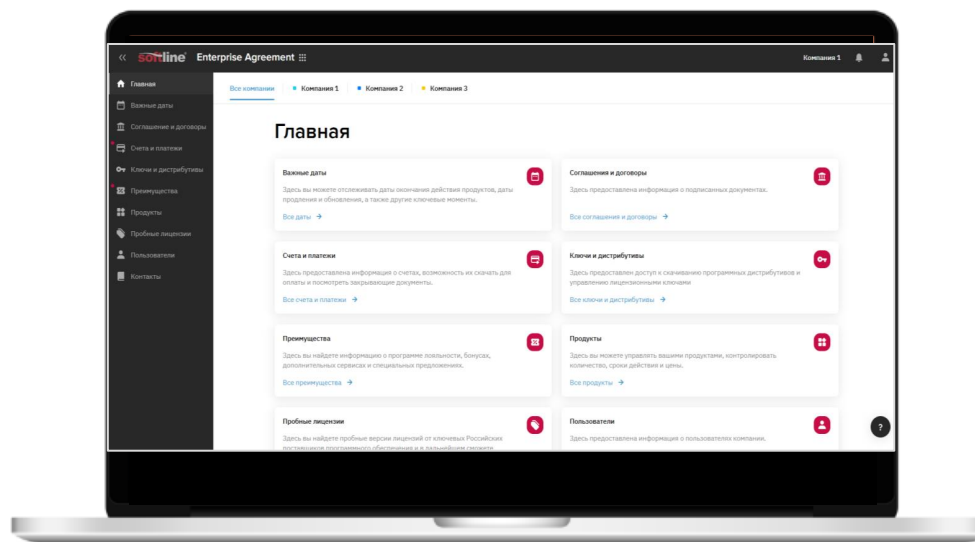


Лицензионный центр



УЧЕТ И УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ

- ✓ Хранение договоров, история заказов, реестр приобретенных продуктов
- ✓ Ключи и дистрибутивы
- ✓ Уведомления о важных датах



ПРАВА ДОСТУПА

- ✓ Единая политика управления правами и ролями пользователей личного кабинета, которую определяет сам заказчик

СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- ✓ Свод документов по лицензированию производителей РПО
- ✓ Справка по получению доступа к тестовым лицензиям производителей РПО

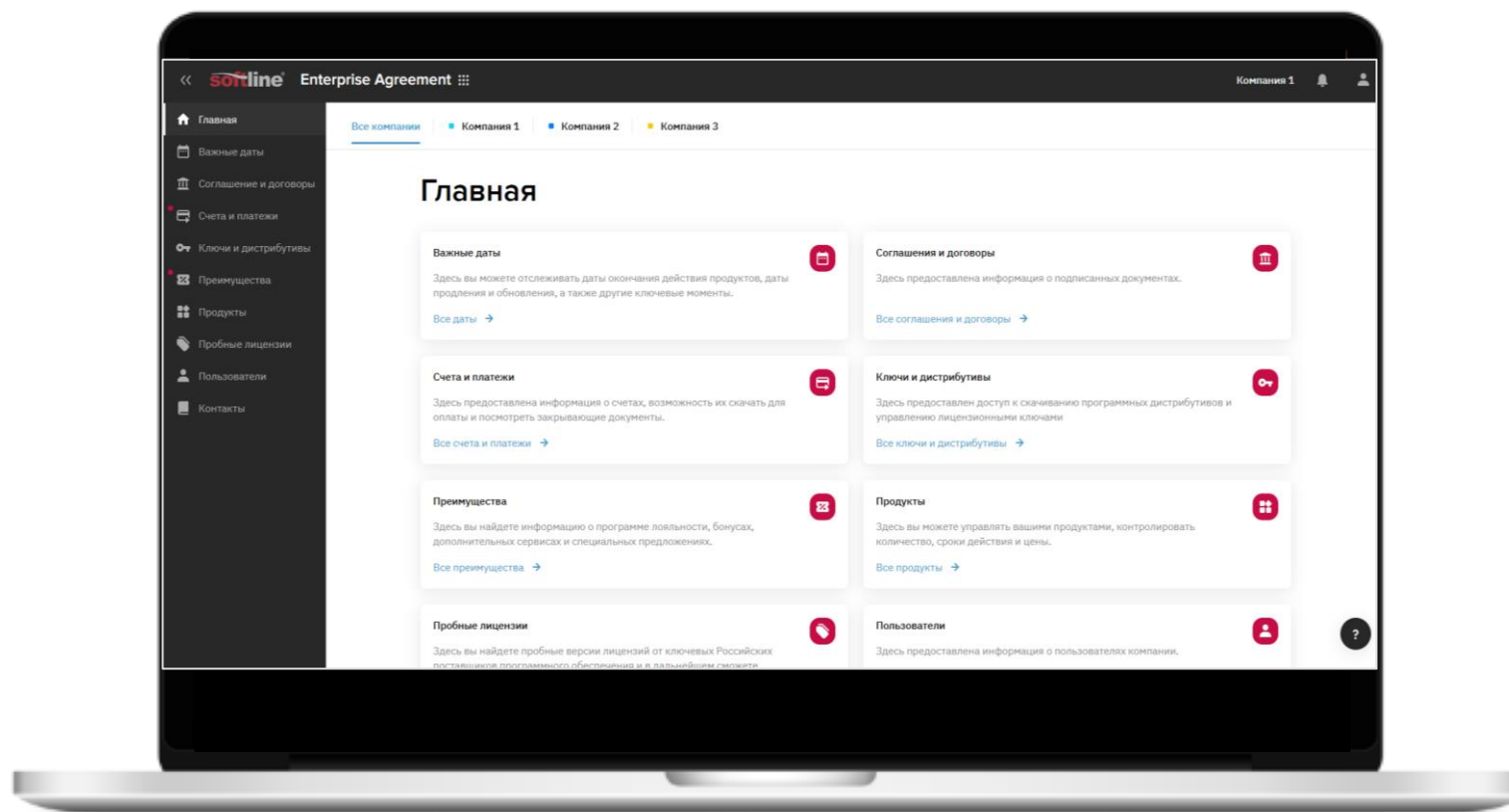
ЗАКАЗ И УПРАВЛЕНИЕ СЕРВИСАМИ

- ✓ Доступ к учебным курсам, консультациям, техподдержке и другим преимуществам в едином окне
- ✓ Заявка на покупку РПО
- Дополнительные офферы на аудит купленного (в т.ч. у других партнеров) ПО с внесением результатов в личный кабинет в едином формате

- ✓ Уже доступно. Остальные опции и сервисы - в дорожной карте на 2025-2026



Лицензионный центр



[ПОСМОТРИТЕ ВИДЕОРОЛИК О ЛИЦЕНЗИОННОМ ЦЕНТРЕ](#)



[ПРОТЕСТИРУЙТЕ ФУНКЦИОНАЛ ЛИЦЕНЗИОННОГО ЦЕНТРА, ПРОЙДЯ РЕГИСТРАЦИЮ](#)

Почему с SEA выгоднее

СЦЕНАРИЙ: У ЗАКАЗЧИКА ЕСТЬ ЗАДАЧА ПЕРЕХОДА НА РОССИЙСКОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Приобретение лицензий с единовременной оплатой вне SEA

Заказчик получает:

- ☹ Крупный единоразовый платеж
- ☹ Закупки по текущему прайслисту
- ☹ Ключи в нескольких личных кабинетах разных вендоров
- ☹ Отсутствие дополнительных преимуществ при существенных единовременных вложениях

Приобретение лицензий с единовременной оплатой в SEA

Заказчик получает:

- ☹ Крупный единоразовый платеж
- ☹ Закупки по текущему прайслисту
- 😊 Часы мультивендорной техподдержки от Софтлайн
- 😊 Личный кабинет в Лицензионном центре
- 😊 Доступ к промоакциям

Рассрочка в SEA на 3 года

Заказчик получает:

- 😊 Рассрочка платежей на 3 года: стартовый платеж за лицензии ниже, чем в поставке с единовременной оплатой
- 😊 Цены на годовые платежи и дозаказы зафиксированы на 3 года
- 😊 Часы техподдержки могут быть начислены на каждый платеж
- 😊 Баллы на обучение могут быть начислены на каждый платеж
- 😊 Дни консультаций от Премьер Сервисов могут быть начислены на каждый платеж накопительно
- 😊 Личный кабинет в Лицензионном центре
- 😊 Доступ к промоакциям

Не является офертой. Финансовые условия, в том числе финансовая выгода рассрочки на 3 года зависят от состава спецификации.

С **SEA** переход на РПО и его эксплуатация комфортнее

- ✓ **Инструменты и ресурсы для выбора лучших решений** из возможных: консультации, тестирование, пилотирование решений
- ✓ **Широкий выбор способов приобретения ПО** с учетом финансовых планов организации
- ✓ **Лицензионная экспертиза Софтлайн** - поставщика с 30-летним практическим опытом сотрудничества с российскими и иностранными вендорами
- ✓ **Дополнительный набор сервисов** по техническому консультированию, обучению сотрудников и техподдержке для оказания помощи заказчикам в процессе миграции и эксплуатации ПО
- ✓ **Лицензионный центр** - единственная на рынке универсальная многофункциональная ИТ-платформа для учета и управления лицензиями от разных вендоров и заказа сервисов у поставщика
- ✓ **Отлаженные процессы отгрузки** множества вендоров и собственных сервисов

Контакты

Все вопросы по **SEA** вы можете адресовать вашему аккаунт-менеджеру в Софтлайн, а также:



Любые вопросы
sea-info@softline.com

Команда разработки и поддержки SEA



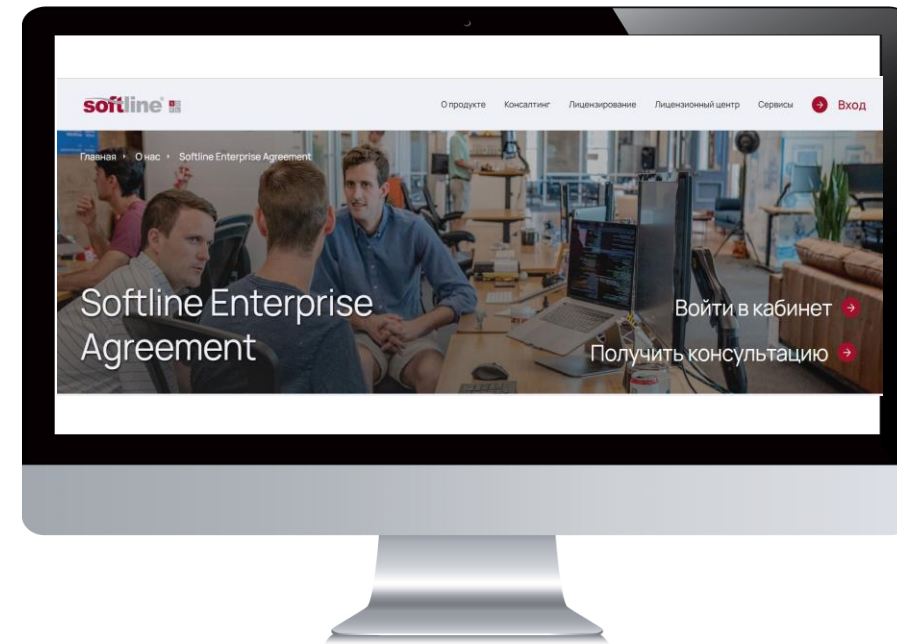
Начисление и списание преимуществ
sea-benefits@softline.com

Менеджер по работе с преимуществами



Удовлетворенность сервисом
Предложения по улучшению
sea-quality@softline.com

Менеджер по работе с клиентским опытом



sea.softline.com



Цифровая Трансформация.
Успешная. Эффективная.